



ПЛЮШКИН АЛЕКСАНДР

СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ

- Лайф коучинг, карьерный коучинг, бизнес коучинг – работаю в индивидуальном формате.
- Мои клиенты отмечают, что моими сильными сторонами являются – высокая степень эмпатии, поддержка и профессионализм.
- Кто мои клиенты:
Владелицы студии красоты, владелец онлайн школы доп. образования, преподаватель английского языка, региональный менеджер по работе с сетями (крупная иностранная компания), адвокат, начальник фин. отдела крупного российского банка, фрилансер в сфере ретуши, предприниматель в строительстве.
- На данный момент 65 часов практики.
- За моими плечами 15 лет работы в иностранных компаниях на разных должностях. С 2014 года – руководитель. Отвечал за продажи на территории Воронежа и Воронежской области.
- Есть опыт организации и управления бизнесом (бизнес в сфере коммунального хозяйства с оборотом 1млн руб/год. Бизнес в сфере общественного питания с оборотом 1,5 млн/год).
- Будет интересно поработать с запросами:
 - Профессиональное выгорание;
 - Карьерный рост;
 - Повышение личной эффективности;
 - Компетенции руководителя;
 - Запуск нового проекта;
 - Бизнес запросы (выручка, построение команды, прибыль).

ОБО МНЕ

Безусловно, надо получать удовольствие от процесса. Но получение конкретного результата сильнее заряжает на новые свершения!

- Дважды поднимался на Эльбрус.
- В 2017 году принимал участие в телевизионном проекте «ВЗВОД 2017».
- Скинул 20 кг лишнего веса.
- Снялся в рекламном ролике.

ОБРАЗОВАНИЕ

- Воронежский государственный университет, Экономический факультет. Финансы и кредит, 2002-2005гг.
- Павловский сельскохозяйственный техникум. Правоведение. Юрист. 1997-1999гг.

Дополнительное образование

- Тренинг тренеров, Тренинг-центр "Синтон", Москва 2016г.
- Достижение максимума. Спикер - Брайн Трейси, 2015г.
- Менеджмент. Достижение максимума. "Дж.Т.И. Россия", 2015г.
- Думай как клиент. "Дж.Т.И. Россия", 2015г.
- Ораторское мастерство. Тренер-Максим Дудкин, 2015г.
- Техника речи. Санкт-Петербургская школа телевидения, 2014г.
- Харизма лидера. Тренер- Радислав Гандапас, 2014г.
- Создание информационных заметок, 2014г.
- Категорийный менеджмент, 2013г.
- Основы коммерческой аргументации, 2013г.
- Основы ведения переговоров, 2013г.
- Искусство продаж и мерчендайзинга, 2007г.
- Профессиональные навыки продаж, 2008г.
- Уровень владения английским языком-Intermediate.

Образование в сфере коучинга

- Академия 5 PRIZM
- Сопровождение до АСС, 2022г.
- Модуль "Думай как коуч", 2022г.
- Модуль "Делай как коуч", 2021г.
- Про коучинг. Курс "Азбука коучинга.", 2021г.
- Курс "Виртуальный коучинг", Академия А. Парабеллума, 2021г.

ОПЫТ РАБОТЫ

- Куратор практик. Академия коучинга 5 Призм, 04.2022г -по н.в.
- Коуч (самозанятый) 2021г. -по н.в.
- Владелец магазина по продаже алкогольной продукции, 2018-2021гг.
- Территориальный менеджер по продажам. Компания Kellogg Rus., 2016-2021гг.
- Руководитель группы представителей по работе с розничными торговыми точками компания JTI (Japan Tabako Int.), 2007-2016гг.